

私域增长不再靠加人， 靠更精准的每一次接管

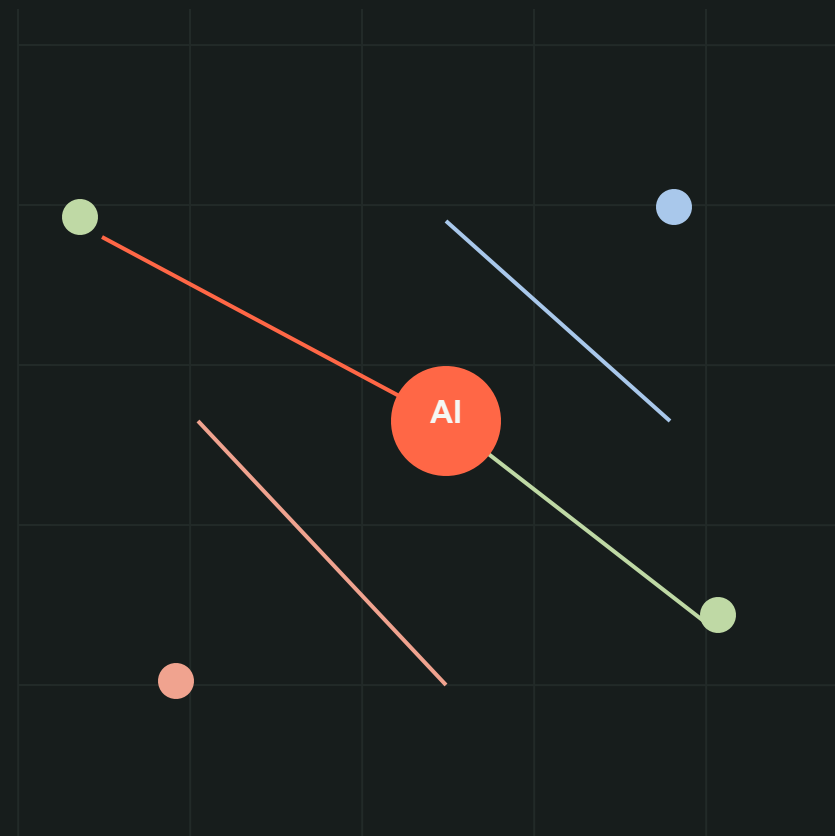
WeClaw 微信私域线索转化 AI 中台

把算力留给海量线索，把真心还给高客单用户

WECHAT-FIRST

HUMAN-IN-THE-LOOP

DATA RETAINED



signal field

我们解决的不是聊天效率， 而是增长效率

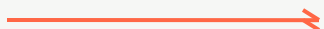
把私域里最重复、最昂贵的互动交给 AI，把最有价值的判断和信任留给真人。

THE 80/20 REALLOCATION

80

浅层互动
交给系统

%



20

高价值关系
交给真人

%

5×

业务承载量

一个人，一台工作台，
扛起五个人的业务量。

100%

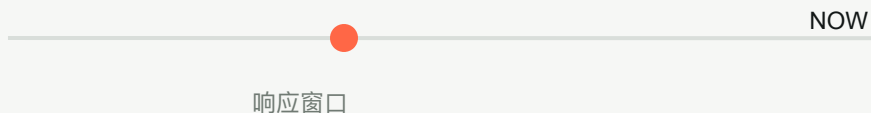
客户资产沉淀

线索、模型与交互数据
留存于企业中台。

私域的下一瓶颈， 已经从获客转向人效

流量成本持续上升，但团队的情绪带宽和响应速度没有同步增长。

高客单价客户的冲动窗口
往往只有几分钟。



01

线索在等待中变凉

SPEED-TO-LEAD

稍有延迟，客户已被竞品截流。

02

无差别服务陷阱

RESOURCE MISALLOCATION

80% 的精力被“在吗”、“多少钱”占用。

03

私域变成“死域”

REACH BOTTLENECK

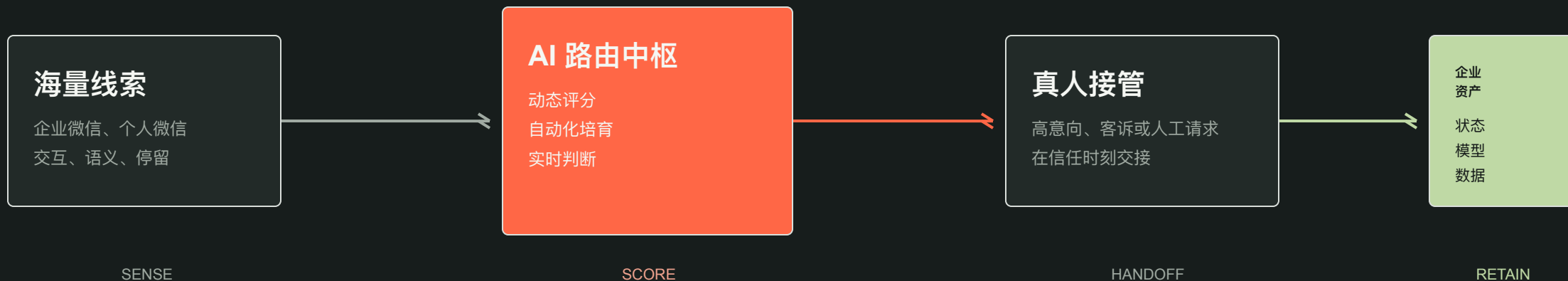
沉睡线索唤醒率不足 5%，社交温度无法规模化。

WeClaw 是微信私域的 AI 线索转化中台

LEAD ROUTER

DATA LAYER

不是替代销售，而是把每一条线索路由到最合适的下一步。



微信生态是入口，企业数据中台是长期价值。

每一次互动，都在让 下一次判断更准确

用一个闭环，把线索处理从线性人力升级为可复用的系统能力。



四个引擎，把浅层互动和深度关系分开处理

覆盖每一次关系发生的瞬间，但只在需要的时候把人叫进来。

- 01

动态线索打分

PREDICTIVE LEAD SCORING

实时解析交互频次、语义意图和停留时间。
- 02

长尾自动化培育

PRODUCT-LED NURTURE

24/7 智能接待，按语境推送内容与产品价值。
- 03

无缝人机协同

HUMAN-IN-THE-LOOP

达到高分阈值后触发接管，销售看到的是完整需求档案。
- 04

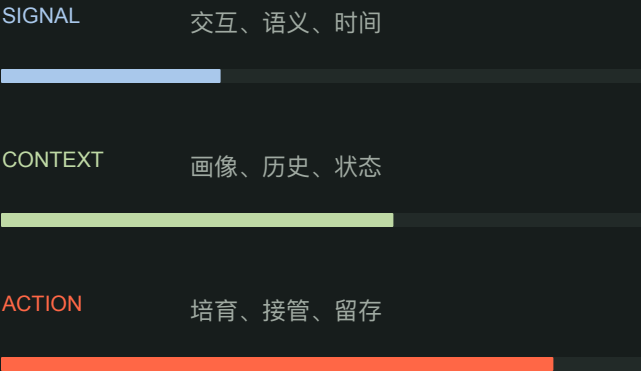
社交资产护栏

SOCIAL ASSET GUARDRAIL

通过语义识别与风控网关，得体地维持社交弱连接。

THE SIGNAL STACK

人效提升的关键，不是让 AI 说更多，而是让 AI 更早做出正确的下一步。



AI 负责规模， 人类负责关键时刻

不试图用机器伪装人类，而是让关系交接发生在最有价值的瞬间。

自动化

低意向、长尾

系统持续响应
内容驱动培育

真人接管

高分、客诉或人工请求

完整需求档案
交给指定销售



TRUST
MOMENT

品牌信任的最后一道防线

规模化的结果， 不再等于线性加人

系统承接重复劳动，团队回到判断力、共情力和成交时刻。

5×

业务承载量

一个人、一台工作台，
从容管理五万好友。

下降 80%

服务成本

把精力和情绪投资在
真正高价值的客户上。

100%

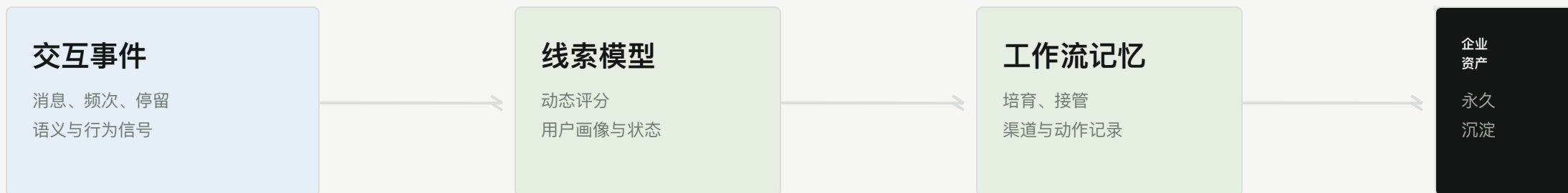
资产沉淀

线索、模型、交互数据
永久留存于企业中台。

产品的长期价值，是把私域关系沉淀为企业资产

当线索、模型和交互数据脱离原生微信办公后，增长能力才真正归企业所有。

FROM CHANNEL ACTIVITY TO OWNED INTELLIGENCE



输入越多，下一次路由越准确；
路由越准确，销售越不必线性扩张。

让系统处理海量互动， 让团队回到信任

下一步：体验一次真实业务流程 Demo

01 业务诊断

梳理你当前的线索流转与人效瓶颈

02 产品 Demo

展示评分、培育与真人接管的完整路径

03 架构白皮书

带走一份企业私域自动化与协同方法